



# OILI ONNEKAS

Kokenut esimies ja visioiva strateginen johtaja

## YHTEYSTIEDOT

+358 50 123 123

Isokatu 28 as 7 90100 Oulu

[oili.onnekas@gmail.com](mailto:oili.onnekas@gmail.com)

[linkedin.com/in/ollionnekas](https://www.linkedin.com/in/ollionnekas)

## HENKILÖ- PROFIILI

Minulla on kymmenen vuoden ajalta hyvää näyttöä tuloksellisesta myyntijohtamisesta. Henkilöstön työilmapiirikyselyjen arvioinneissa työskentelyotteeni on aina arvostettu erittäin korkealle. Tehtävissäni minulle on tärkeää nähdä oman työni jälki ja tulokset.

- Innostava prosessijohtaminen
- Erinomainen englanti
- Myynti- ja markkinointi
- Hyvä saksa ja ruotsi
- Koulutusosaaminen
- SAP, HR, OPTIMA, MS Office

## AMMATILLINEN OSAAMINEN

### TULOKSELLISTA MYYNNIN JOHTAMISTA

- Olen vastannut yrityksen myynnin ja markkinaosuuden kasvattamisesta Pohjois-Suomessa.
- Eriyisvastuualueina konseptin toteutumisen varmistaminen myymäläviestinnän ja myyntiprosessin osalta.
- Esimiesvastuu 20 myymäläpäällikköä. Omana tehtävänä auttaa myynnin johtamiseen sekä henkilöstön motivoimiseen ja kehittämiseen liittyvissä asioissa.
- Vankka kokemus kahdeksan yksikön operatiivisesta johtamisesta sekä uusasiakashankinnasta.

### KOULUTUSKOKONAISUUDET: SUUNNITTELU JA TOTEUTUS

- Monipuolinen ja käytännön läheinen koulutussuunnittelu
- Laaja markkinoinnin koulutuskokemus oppilaitoksessa ja yrityksissä.
- Koulutusalat: jälleenmyynti-, järjestelmä- ja tuotekoulutus.

## AMMATILLISET SAAVUTUKSET

### TOIMIVA JA KIITETTY KOULUTUSKOKONAISUUS, MYYNTI 2.0

- Työryhmäni kehittämä uusi käytännönläheinen sertifiointiin tähtäävä Myynti 2.0- koulutus sai kunniaininnan kansainvälisessä XXX koulutusfoorumissa vuonna 2013.

## AMMATILLISET SAAVUTUKSET, JATKUU

### HYVÄÄ ESIMIESTYÖSKENTELYÄ JA JOHTAMISTA

- Myymälöpäälliköiltä useana vuotena peräkkäin positiivista palautetta, niin henkilökohtainen kuin työilmapiirikyselyistä saamani palaute on ollut erittäin hyvä.
- Olen saanut johdolta kiitoksen erittäin hyvästä ja vuorovaikutteisesta esimiestyöstä.
- Esimiespalaute: "Asiantunteva ja innovatiivinen aluepäällikkö"

### TULOKSELLISTA MYYNTITYÖTÄ

- Yrityksen myynti - ja markkinaosuus kasvoi alueellani viimeisen neljän vuoden aikana huomattavasti, jopa 20 %.
- Yksikköni palkittiin parhaana uusasiakashankkijana v. 2010 ja 2012

## TYÖKOKEMUS

### ALUEJOHTAJA POHJOIS-SUOMI

02/2013 – 2021, Yritys X Oy, Oulu

### ALUEPÄÄLLIKKÖ

08/2008 – 01/2013, Yritys Y Oy, Oulu

### KOULUTUSSUUNNITTELIJA, TUNTIOPETTAJA

08/2006 – 05/2008, Oppilaitos ÖÖ, Oulu

### MYYMÄLÄPÄÄLLIKKÖ

05/2004 – 05/2005, Yritys Z Oy, Lappeenranta

### LISÄKSI ASIAKASPALVELU-JA ESIMIESTYÖKOKEMUSTA MM.

1999 – 2002, hiihdonopettaja (Itävalta), vuoropäällikkö hampurilaisravintolassa

## KOULUTUS

### KAUPPATIETEIDEN MAISTERI

Pääaine: johtaminen ja organisaatiot, Oulun yliopisto, 06 / 2003

Koulutusyritys X, Suorituksen johtaminen	2019
Kouluttaja Y, Quality Project Managemen	2013
Verkko-opetuksen perusteet, Optima	2008
Myynti- ja henkilöstöjohtamiskurseja	2004–2006

## TÄYDENNYS- KOULUTUS

- Hallitusjäsenyydet asunto-osakeyhtiöissä 2016–2019
- Oulun Nuorkauppakamari, laatupäällikkö 2015

## LUOTTAMUS- TOIMET

## SUOSITUKSET

Toimitusjohtaja Jouni Johtaja, Yritys X Oy,	055 1234 234
Aluejohtaja Paavo Pomo, Yritys Y Oy,	055 2234 234
Rehtori Seppo Suosittelija, Oppilaitos ÖÖ,	055 3234 234